

Aluemyyntipäällikkö Etelä-Suomen alueelle

Oletko kiinnostunut teknisestä ongelmanratkaisusta sekä myynnin ja asiakassuhteiden kehittämisestä? Jos vastasit kyllä, jatka lukemista, koska tämä voi olla sinun paikkasi!

Greon Oy on vuonna 2020 perustettu kasvuhakuinen suomalainen valaisinvalmistaja ja -maahantuaja. Yrityksen omistajilla on merkittävää osaamista ja kokemusta alalta. Tuoteportfoliomme koostuu omista tuotteistamme sekä maahantuomistamme LAMP83- ja NTE-tuotteista. Tuotteidemme jakelukanavana toimivat sähkötukkuliikkeet. Toimipisteemme sijaitsee Oulun kyljessä Kempeleessä, jossa Greon-tuotteet valmistetaan. Lue meistä lisää: www.greon.fi.

Mitä haemme?

Kiikarissamme on **aluemyyntipäällikkö**, joka tulee olemaan vastuussa Greonin Etelä-Suomen alueen asiakasyhteistyöstä, myynnin kehittämisestä ja sähkötekniisten tuotteiden myynnistä valaisinratkaisujen parissa.

Tässä työssä teet tiivistä yhteistyötä sähkötukkuliikkeiden kumppaniemme kanssa tarjoten heille niin kaupallista kuin teknistä tukea. Tämän lisäksi tapaat sähköurakoitsijoita ja sähkösuunnittelijoita, joille esittelet sopivia tuotteita ja joita tuet teknisissä kysymyksissä.

Mitä toivomme sinulta?

- Aikaisempaa kokemusta teknisten ratkaisujen myynnistä ja asiakasyhteistyöstä. Voit olla joko urasi alkupuoliskolla tai kokeneempi konkari – motivaatiosi ja asenteesi tekemiseen ovat ratkaisevassa asemassa.
- Kiinnostusta sähkötekniikkaa ja valaistusratkaisuja kohtaan.
- Taitoa rakentaa luottamuksellisia ja tuloksellisia kumppanuussuhteita.
- Intoa tavata asiakkaita ja ratkoa teknisiä kysymyksiä heidän kanssaan.
- Oman auton käyttömahdollisuutta Etelä-Suomen alueella.
- Koulutustaustasi voi olla tekniseltä tai kaupalliselta alalta.

Mitä tarjoamme sinulle?

- Itsenäisyyttä ja vaikutusmahdollisuuksia: sinun ei tarvitse istua valmiiseen muottiin tai ison talon byrokratian pyörteisiin, vaan saat aidosti luoda työlläsi oman kädenjälkesi.
- Ammatillista kehittymistä: voit kasvaa kehittyvän yrityksen mukana ja pääset soveltamaan ammattitaitoasi monipuolisesti idearikkaassa porukassa.
- Tukea ja kannustusta: itsenäisen työn rinnalla seisovat ammattitaitoiset työkaverit, ja teemme töitä yhteisten tavoitteiden eteen.
- Motivoiva ja oikeasuhtainen palkkaus: palkkaus räätälöidään kokemuksesi ja taustasi mukaan.
- Tuotteet, joita on mielekästä edustaa – laadukkaan tuoteportfolion ansiosta.

Hakuohjeet ja lisätiedot

Mikäli tehtävä herätti uteliaisuutesi, lähetä meille hakemuksesi osoitteeseen info@greon.fi 22.3.2024 mennessä.

Lisätietoja tehtävästä saat Jarmolta: jarmo.lohilahti@greon.fi, 050 435 1067.

Odotamme innokkaasti hakemustasi!